

كيفية التعرف على الفرص

انشطة وتعاريف

النشاط الأول : صل كل مشكلة بالفرصة المتاحة المناسبة

الفرصة المتاحة	المشكلة أو الحاجة
أ- تركيب جهاز تنبيه	1- الوالدين ليس لديهما الوقت الكافي لتدريس الأطفال
ب- مدرس خصوصي	2- ازدحام الطرق
ج- سرير ذو مستويين	3- ارتفاع تكلفة الكتب
د- تأجير الكتب	4- ازدياد حالات السرقة في الحي
هـ- خدمات توصيل	5- حجم الشقق صغيرة

النشاط الثاني : تعرف على الفرصة المتاحة المناسبة المكان الذي اعتدت عليه

الفرصة المتاحة	المشكلة أو الحاجة
أ- مكيف	مثال : حرارة الجو
ب- مراوح كهربائية	
ج- قبعات	
د- مراوح يدوية	

أنواع المشاريع

النوع	التعريف
صناعية	صناعة منتجات وبيعها لمختلف الفئات أو استهدافها لفئة معينة
تحويلية	هي نوع من أنواع المشاريع الصناعية التي تقوم بشكل أساسي على إجراء بعض التغييرات في المواد الأولية لتحويلها إلى المنتج النهائي .
مقاولات فرعية	ممكن أن يكون لأي نوع من أنواع المشاريع حيث يقوم عمل هذا النوع على القيام بالعمل المخول إليه حسب العقد
خدمائية	سواء الخدمات متعلقة بالآلات والمعدات أو غيرها من الخدمات.
تجارية	البيع والشراء

مسح الفرص

مسح عام (على مستوى البيئة المحيطة)

- ما هو الوضع الحالي للسوق ؟
- هل تستطيع تحقيق الربح من خلال هذا المنتج ؟

مسح تفصيلي (على المستوى الشخصي)

اختيار الأفكار الملائمة وفقا للمصادر المتوافرة والقدرات الشخصية
والمؤهلات و غرض النظر عن بقية الأفكار الغير ملائمة.

المسح العام

ما الذي يحتاجه ويريده الناس؟

- **الحاجة** : هي الأشياء الأساسية التي يريد الانسان الحصول عليها و لا يستطيع الاستغناء عنها سواء كانت منتج أو خدمة .
- **الرغبة** : تختلف من شخص إلى اخر حيث تعتمد على ذوقه واختياره في نوع معين من الحاجة .
- **الطلب** : هو الحاجة أو الرغبة في منتج أو خدمة معينة و قدرة الانسان على شرائها .

المسح العام

ما الذي يحتاجه ويريده الناس؟

اختيار المشروع الذي سوف :

يلبي حاجة أو رغبة معينة
عليها طلب

المسح العام

- كم عدد الأشخاص الذين يقدمون هذا المنتج أو الخدمة ؟
- عوائق دخول السوق : هي بعض الصعاب الي تعرقل عملية الدخول الى سوق معين.
 - قلة عوائق دخول المنافسين للسوق : جيد أم سيء ؟

المسح العام

لا تكن مقلدا

■ كن مبتكرا

■ فليكن لديك ما تتميز به وتنافس به غيرك

نشاط 3 : دراسة حالة

مريم مدرسة متقاعدة . تريد افتتاح بقالة قريبة من منزلها الكائن في منتصف الحي . حول منزلها توجد 3 بقالات أخرى . تعتقد أن معاشها التعاقدى سيكون أكثر من كافي لتغطية تكاليف البقالة . هل تنصحونها بآفتتاح البقالة ؟ ولماذا ؟

نشاط 4 : المسح العام

فكرة المشروع

1- القيام بالمهام الحاسوبية والتقارير للطلاب

أحس أنني سوف انجح / لن انجح لأن
*العديد من الطلاب في منطقتنا يحتاجون من
يساعدهم في عمل التقارير و الطباعة .
*أعيش بالقرب من المدرسة . *الطلب على
هذا النوع من الخدمات أكثر من طاقة
المكتبات التي تقدم هذه الخدمة . * براعتي في
استخدام الحاسوب . * امتلاكي لجهاز حاسوب
وطابعة جيدة .

2- اقامة حضانة منزلية للأطفال الذين تقل
أعمارهم عن عشر سنوات

أحس أنني سوف انجح / لن انجح لأن
معظم الأطفال في منطقتنا في المدرسة .

المسح التفصيلي

اختيار الأفكار الملائمة وفقا للمصادر المتوافرة والقدرات الشخصية
والمؤهلات وعض النظر عن بقية الأفكار الغير ملائمة.

النجاح يعتمد على عدة عوامل :

■ تحليل البيئة المحيطة (SWOT analysis)

المسح التفصيلي

نقاط القوة (Strengths)

■ هي العوامل الداخلية التي تؤثر إيجاباً ويمكن توظيفها والاستفادة منها .

■ أمثلة :

* قدرتي في الحصول على المواد الأولية المطلوبة بأسعار رخيصة.

* لدي الكثير من المعارف في هذا المجال .

*أمتلك سيولة عالية .

*لدي موظفين متخصصين و بارعين .

المسح التفصيلي

نقاط الضعف (Weaknesses)

- هي العوامل التي نفتقر اليها ويحتاجها المشروع .
- أمثلة :

* عدم توافر الإدارة الجيدة

* عدم توفر رأس المال الكافي

* افتقار الأيدي العاملة ذات الخبرة

* عدم مواكبتنا للتكنولوجيا

المسح التفصيلي

الفرص (Opportunities)

■ هي عوامل خارجية ليس لدينا أي تأثير عليها ولكن يمكننا الاستفادة منها حيث أنها تصب في مصلحتنا .

■ أمثلة :

- *ازدياد الطلب على هذا النوع من المنتجات .
- *دعم الحكومة لهذا النوع من المشاريع.
- * سياسة أو قانون جديد مساند لرائد الأعمال.

المسح التفصيلي

التهديدات (Threats)

- عوامل وظروف خارجية لا نمتلك القدرة على السيطرة عليها ولها تأثير سلبي على مشروعنا .
- أمثلة :
 - ارتفاع أسعار المواد الأولية .
 - وجود عدد كبير من المنافسين .
 - قانون جديد لا يصب في مصلحة رائد العمل .

المسح التفصيلي

هل تتوافر لدينا جميع الموارد؟

■ المواد الأولية

■ العمالة

■ رأس المال

■ التكنولوجيا

■ المهارات

■ المعدات

■ الأجهزة والآلات

المسح التفصيلي

ما هو أكثر شيء تعرفه وتبرع به ؟

■ التركيز هنا يكون على المهارات والقدرات

➤ ما الذي نجيده ؟

➤ هل لدي أي موهبة ؟

➤ ما هي المهارة أو الخبرة التي اكتسبتها خلال تعليمي المدرسي أو الجامعي ؟

■ المهارات تعبر عن قدراتنا

■ المهارات تشير إلى هواياتنا و ميولنا .

نشاط 5 : تحليل البيئة المحيطة SWOT ANALYSIS

فكرة المشروع

Strength
(نقاط القوة)

Weaknesses
(نقاط الضعف)

Opportunities
(الفرص)

Threats
(التهديدات)

نشاط 5: SWOT ANALYSIS

<p>الجانب المادي متطلبات البناء الموقع توفر الماء والكهرباء توفر المعدات والاجهزة المطلوبة</p>	<p>الجانب المالي رأس المال المطلوب امكانية الحصول على الموارد المالية مقدار الربح مقدار الخطورة</p>
<p>السوق وجود الطلب أسعار المنافسين نمو الطلب خصائص جديدة في المنتج</p>	<p>القدرات قدرات إدارية المعرفة التقنية توفر العمالة المهارة</p>
<p>توفر المواد الأولية توفر هذه المواد في السوق سعر المواد الأولية معرفة مصادر الحصول على هذه المواد الأولية</p>	<p>العملية الانتاجية المعرفة التقنية توفر العمالة في السوق تقنية جديدة</p>